

**Perfil profesional**

Actualmente me encuentro en proceso de titulación cursando un diplomado en inteligencia comercial y desarrollo de negocios internacionales. Tengo amplia experiencia en operaciones logísticas, cadena de suministro y gestión de proyectos internacionales. He trabajado en planificación y coordinación de transporte, distribución y optimización de inventarios. Cuento con habilidades en análisis de datos y resolución de problemas. También he colaborado estrechamente con equipos multidisciplinarios para garantizar el cumplimiento de normativas y requisitos específicos de cada mercado.

---

**Experiencia laboral****Cámara de Comercio Italiana en México (CCIM) | Servicio Social**

Febrero - presente

- Colaboro en la promoción de relaciones económicas y comerciales entre empresas italianas y mexicanas en diversos sectores.
- Participo en la organización de iniciativas y servicios para facilitar el crecimiento comercial y la generación de contactos entre ambas naciones.
- Acompaño a los socios en el proceso de internacionalización de sus empresas, brindando asesoramiento y apoyo en la adaptación cultural en México

**Asesor logístico | Xiaomi Corporation**

Noviembre 2021 – octubre 2022

- Implementación del proyecto DDP en México con AT&T Teléfonica y distribuidores como Elektra y Coppel.
- Implementación de los procesos internos de importación (NOM's, etiquetas, impuestos), recibimiento, entrega y distribución.
- Gestión de KPI's para importaciones y seguimiento de las entregas locales hasta el proceso de facturación para evitar retrasos en la recolección.
- Control de proveedores como agente aduanal, almacén para rework local y proveedores de transporte y distribución.

**Jefe de Barra | Pata Negra**

Agosto 2018 – abril 2020

- Supervisión y gestión de todas las actividades de la barra.
- Coordinación de un equipo de bartenders, asegurando un servicio eficiente y de alta calidad para los clientes.
- Responsable de la planificación y ejecución de eventos especiales y promociones en el bar, aumentando la afluencia de clientes y las ventas.
- Control y mantenimiento del inventario de bebidas y suministros, garantizando el abastecimiento adecuado y la rentabilidad del negocio.
- Mantenimiento de altos estándares de higiene y seguridad, asegurando el cumplimiento de las regulaciones y normativas pertinentes.

**Asesor en ventas | Remate Hipotecario MX**

Abril 2016 – julio 2018

- Responsable de la venta y promoción de propiedades residenciales y comerciales en nombre de la inmobiliaria.
  - Identificación y prospección de clientes potenciales, estableciendo relaciones sólidas y brindando asesoramiento personalizado sobre las propiedades disponibles.
  - Negociación de condiciones de venta, incluyendo precios, plazos y condiciones contractuales, con el objetivo de cerrar transacciones exitosas.
- 

**Formación Académica****Curso de programación Python | SEP**

Mayo 2023 – presente

**Diplomado en educación financiera | CONDUSEF**

Marzo 2022 – junio 2022

**Licenciatura en Relaciones Internacionales | FES Aragón, UNAM**

Agosto 2017 – julio 2022

**Competencias**

- Inglés avanzado
- Italiano básico
- Excel avanzado
- Power BI básico

**Softskills**

- Creatividad e innovación
  - Resolución de problemas
  - Capacidad de análisis
  - Comunicación asertiva
  - Trabajo en equipo
-